

Bygningskonstruktør, maskinmester eller lign. teknisk baggrund med kommerciel/salgsmæssig interesse søges til spændende stilling

Vi søger den helt rigtige kollega til teknisk salg i NTI A/S i Vejle eller Værløse

Er du en proaktiv og resultatorienteret bygningskonstruktør, maskinmester eller lign. med stort drive og stærke relationelle kompetencer? Bliver du motiveret af at skabe stor værdi for dine kunder i form af tekniske løsninger, der skaber øget kvalitet og effektivitet i deres hverdag? Vil du arbejde med nogle af Danmarks mest anerkendte virksomheder – både de store og de specialiserede? Så er det måske dig, vi leder efter.

Hos NTI A/S får du muligheden for at gøre en reel forskel og hjælpe dine kunder til øget vækst. Vi søger en teknisk profil til et job med fokus på salg af vores spændende scanningsløsninger i et team med masser af engagement og et stærkt samarbejde.

NTI – her former vi fremtidens industri

Hos NTI hjælper vi nogle af Danmarks mest innovative virksomheder med at effektivisere, digitalisere og optimere deres produktion og produktudvikling, byggeri eller deres processer. Vores løsninger gør en konkret forskel i hverdagen for både specialiserede produktionshuse og store, anerkendte virksomheder.

Vi arbejder i krydsfeltet mellem IT og industri samt IT og byggebranchen og leverer markedets bredeste portefølje af software og rådgivning inden for:

- Digitalt design og konstruktion (CAD)
- Procesoptimering og automatisering
- Datahåndtering og integration (PDM/PLM/BIM)
- Kompetenceudvikling og teknisk rådgivning
- 3D scanning & salg af udstyr.

Som kollega hos NTI bliver du en del af en virksomhed, der er med til at forme fremtidens produktion og byggeri i Danmark – både når det gælder innovation, effektivisering og bæredygtighed. Vi er teknologisk førende, men altid med kundens behov og virkelighed i centrum. Her får du ikke bare et job – du får mulighed for at skabe reel værdi for dine kunder og bidrage til at udvikle dansk erhvervsliv.

Det tilbyder vi dig

- Et stærkt brand og markedets bredeste produktportefølje
- Et job med stor selvstændighed og mulighed for at skabe mærkbare resultater
- Sparring og samarbejde med nogle af branchens dygtigste, tekniske konsulenter
- Et uformelt arbejdsmiljø præget af høj faglighed, godt humør og kollegial respekt
- En virksomhed med +1.000 medarbejdere fordelt i 14 lande – og i Danmark er vi 220 kollegaer i Aarhus, Vejle, Værløse og København.

Din Rolle

I rollen bliver du en central del af NTI Danmarks videre vækst indenfor salg af digital opmåling/ 3D laserscannings samt softwareløsninger til byg og industri.

Rollen indebærer at skulle arbejde på tværs af organisation. Det er derfor vigtigt, at du kan balancere mellem opsøgende salg, leads, udvikling af eksisterende kunder og teknisk rådgivning i tæt samarbejde med vores interne eksperter.

Du bliver en vigtig del af at udvikle vores kunder gennem digitalisering og skræddersyede løsninger med fokus på at skabe reel værdi for kunden.

Vi forestiller os, at du:

- Har masser af drive og positiv energi
- Brænder for salg og relationsopbygning samt forstår værdien af et godt netværk.
- Har en selvstændig, proaktiv og reflekteret tilgang til dit arbejde.
- Tilegner dig ny viden hurtigt og arbejder selvstændigt.
- Har flair for it og forstår tekniske løsninger.
- Er god til at samarbejde, da du vil samarbejde bredt både internt og eksternt
- Er teknisk velfunderet, men har en interesse i og naturligt flair for salg
- Motiveres af at arbejde med komplekse løsninger og langvarige kunderelationer
- Trives med både fysiske møder, telefonopkald, mailkorrespondance og Teams-møder
- Taler og skriver dansk og engelsk flydende

- Har kørekort og egen bil

Vi tilbyder også...

- Konkurrencedygtig lønpakke inkl. pension og sundhedsforsikring
- Fantastisk frokostordning med egne kokke
- Høj grad af frihed og tillid i hverdagen
- Et stærkt team i ryggen – du bliver en del af et salgsteam på 20 personer i DK